

「営業力アップセミナー」ダイジェスト版

経営者・営業管理職 に知ってほしい 営業の原理原則



2024.9.25(水)

チェーロ・エ・テッラ合同会社 代表社員 岩本 里視氏
やさしいビジネススクール 営業部

START 15:30ー17:00終了予定

《リアル+オンライン:ハイブリッド開催》

会場

ジェルコ本部会議室

東京都中央区八丁堀3-7-1宝ビル本館5F

参加費

ジェルコ会員 無料



申込
方法

下記URLかQRコードよりお申込み下さい

<https://forms.gle/rtpeki4ifMzdJCwB8>

講座
内容

1. 楽しむことを突き詰めたら業績が上がった??
2. 営業社員の真の実力を丸裸にする!
3. 仕事が楽になる対話術があるって本当?
4. 結局、営業マネージャーとしてどうあるべきか?

★すぐに使えるワークシート付き!

☆リアルセミナー終了後、講師との交流を兼ねた懇親会(実費負担)があります。

講師:岩本 里視氏プロフィール

■所属

チェーロ・エ・テッラ合同会社 代表社員
やさしいビジネススクール 営業部

■職業キャリア

大学卒業後、化学品/外資系医療機器メーカーで
営業マネージャー・マーケティングに従事。

優秀営業社員として世界1位の表彰を受けたことも。

相手の課題解決を念頭においた「苦しまなくていい営業」の指導
を行っている。

研修登壇実績600回、うち営業研修150回に登壇した人気講師



MC:白井氏
(株)ペアブレイブ代表

一般社団法人日本住宅リフォーム産業協会
関東甲信越支部

〒104-0032 東京都中央区八丁堀3-7-1 宝ビル本館5F

TEL : 03-5541-6051

FAX : 03-5541-0128

URL : <https://www.jerco.or.jp/>

